

证券代码：000932

证券简称：华菱钢铁

湖南华菱钢铁股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2016-2

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	光大证券杨华、交银施罗德沈楠、吉祥人寿周娅、冯琴
时间	2016年3月2日上午 10:00
地点	湖南长沙湘府西路 222 号华菱嘉园主楼 409 会议室
上市公司接待人员姓名	罗桂情、李正德、王淑娇、刘婷
投资者关系活动主要内容介绍	1、公司 2015 年亏损原因，以及 2016 年的扭亏措施 答：2015 年世界经济复苏不及预期，国内经济下行压力加大，房地产、基建、机械等钢铁下游行业发展增速均有所放缓，且钢铁行业化解产能过剩问题政策落实有一个过程，特别是 2015 年下半年来钢材价格大幅下跌，中钢协国内钢材综合价格指数创 20 余年来新低，中国钢铁企业亏损面不断扩大。虽然公司的装备技术和产品结构处于行业先进水平，但是三季度以来人民币贬值导致公司美元贷款产生一定的汇兑损失，转型期公司高端产品还没有大规模投入市场，子公司汽车板合资公司尚处于达产达效过程中出现了一定程度的亏损，再加上公司炼铁生产不理想，产能没有释放，固定成本较高等原因，公司出现了亏损。

	2016 年公司将通过挖潜增效来降低公司成本，提高效益。包括加快产品转型升级，加快推动汽车板合资公司达产达效和军工钢、海工钢、高压容器用钢等特种用钢开发认证和市场投放，尽快形成产品和技术优势，提升公司竞争力；推进“互联网+钢铁”产业链转型升级，发展供应链金融业务；发展节能环保产业，加强余热余压余气回收利用，提高自发电比例；推进体制机制创新，优化人力资源机制，激化内部活力；努力稳顺生产，提升技术经济指标，加强质量和库存管控，构建精益生产体系；持续推进以集成产品开发为载体的销研产一体化，提升科研能力和科技成果创效能力；加强营销服务体系建设；降低大宗原燃料采购成本等。 2、汽车板公司情况以及认证进展 答：2014 年 6 月公司与安赛乐米塔尔合资的汽车板公司正式投产，标志性产品包括强度高达 1200MPa 的先进高强度钢板（AHSS）、超高强度钢板（UHSS）和 Usibor1500，以满足汽车行业更高的安全、轻量、抗腐蚀和减排要求。 目前，国内中高端汽车板的市场竞争仍然是寡头竞争，实力比较强大的汽车板公司都有外资合作的背景，比如宝钢和新日铁合作的宝日汽车板，以及鞍钢和蒂森克虏伯合作的 TAGAL。虽然未来中国汽车行业用钢需求增速减慢，但受大气污染治理、节能减排政策影响，汽车用钢的升级是主要趋势，预计对高强度汽车用钢需求会大幅增加。汽车板公司瞄准第三代汽车板，标志产品 Usibor®1500，目前是全球最高强度。第一期产能为 150 万吨。以 C 级车为例，“S-in motion”通过优化整车 43 个零部件的重量，可以使车体重量较传统技术生产的汽车减少约 19%（74 公斤），使整体生命周期减少 14%的碳排放，从而达到了轻量化减排的效果。安米的这些技术都会跟汽车板公司开放共享，从而提升汽车板公司未来在中国市场的竞争力。 汽车板产品的市场推广需要一定的时间，要先后通过汽车主机
--	--

	厂认证、产线认证及产品认证，因此认证时间较长。汽车板公司将借助安赛乐米塔尔全球供应商网络和客户关系，解决外资品牌的认证。目前已经通过了多家国内汽车厂商的认证，产线认证及产品认证工作正在按计划推进中。 3、汽车板加工公司情况 答：公司汽车板公司和 Gonvarri 合资成立汽车板加工公司。同时，汽车板加工公司拟在常熟、沈阳、重庆和娄底设立 4 家钢材产品先进技术与解决方案中心（简称 ATS）。 位于沈阳、常熟和重庆的 3 个 ATS 将专注于可视部件、热冲压以及先进高强度钢材、超高强度钢材应用的形状冲裁及激光焊接，位于娄底的 ATS 将专注于激光切割、激光焊接、刷光等服务，从而为客户的小额订单生产激光拼焊板样机及激光拼焊板。这四个地点都临近较大的汽车产业集群，在这些地方设立 ATS 可较好的辐射汽车板公司的潜在目标客户。 4、公司军工用钢情况 答：公司生产的宽厚板可以用于制造军工装备，尽管产品质量已经达标，但是因为军工认证还没有完成，因此在销售价格上和销量上有所影响。 5、公司军工认证的进展 答：军工认证主要是指军工 4 个资质认证，目前，公司已经通过了保密认证和国家军标体系认证，目前正在开展资格名录认证，下一步将择机启动许可证认证。 6、华菱电子商务公司情况 答：华菱电子商务公司聚焦于构建钢铁行业垂直平台，而非全方位商品综合交易平台。目前正在积极推进重点工程钢材采购线上
--	--

	交易与线下配送相结合的新型电商业务。与重点工程合作实现直接供销，此外还与各县域贸易商达成分销合作，为零散的终端客户提供终端服务。同时，利用社会集成优势，为这些客户提供点对点的物流配送和金融服务。通过为客户提供集交易、结算、物流服务、金融服务、定制化服务于一体的综合服务，逐步建立得到客户认可的服务标准和信用体系，增强客户粘度。 华菱电子商务公司 2015 年开始发展线下“O2O”直销门店，为客户提供更丰富、更灵活，更便捷，更智能化的钢材交易“双线”互通服务体验，旨在构建集合在线交易、支付结算、仓储物流、金融服务的生态链体系，力图形成完整的“O2O”交易闭环，为钢铁产业链营造一个安全、高效的交易环境和服务体系。 7、公司投资环保节能发电领域的原因 答：一方面有经济效益。充分利用剩余的二次能源建设发电机组，并采用技术成熟的超高压高温机组，可实现企业资源优化配置，降低企业生产成本，增加企业的经济效益和产品的市场竞争能力。另一方面有社会效益。回收利用放散煤气，设置煤气发电设施，既实现了资源综合利用，节约了能源，又改善了环境，降低噪音，且不产生任何污染，做到无公害发电，是企业贯彻落实科学发展观，促进企业技术创新，发展循环经济的重大举措。 接待过程中，公司严格按照《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深交所要求签署调研《承诺书》。
附件清单	无
日期	2016 年 3 月 2 日